ПРАКТИЧЕСКИЙ ЧЕК-ЛИСТ

Как проверить подержанную спецтехнику перед покупкой

25 важных пунктов для покупателя, руководителя и механика. Используйте документ на осмотре: ставьте отметки, записывайте дефекты и считайте стоимость приведения техники в рабочее состояние.

Главное правило	Не принимайте решение по внешнему виду и словам продавца. Документы, холодный запуск, диагностика и испытание под нагрузкой должны подтверждать друг друга.

Как пользоваться

Возьмите продавца, механика и документы в одну точку. По каждому пункту поставьте отметку: «норма», «требует проверки» или «расходы». Существенные дефекты переводите в рубли до переговоров о цене.

Документы и юридическая проверка

1. Проверьте продавца и его полномочия

Сверьте паспорт или реквизиты организации. Представитель должен действовать по действующей доверенности с правом продажи конкретной техники.

2. Запросите ПТС, ПСМ и документы собственности

Сверьте оригиналы, цепочку договоров и основания приобретения. Дубликат документа — повод выяснить причину, а не автоматический отказ.

3. Сверьте VIN и заводские номера

Номера на раме, кабине, двигателе и табличках должны совпадать с документами, быть читаемыми и без следов вмешательства.

4. Проверьте ограничения и залоги

Проверьте реестр залогов, исполнительные производства, судебные споры и ограничения регистрационных действий. Для лизинговой техники запросите согласие собственника.

5. Уточните таможенный и утилизационный статус

Для импортной техники проверьте таможенные документы, уплату сборов и возможность законной регистрации и эксплуатации.

Двигатель и трансмиссия

6. Требуйте холодный запуск

Осмотр начинайте до прогрева. Оцените время запуска, посторонние звуки, дымность, давление масла и стабильность холостого хода.

7. Ищите течи, дым и картерные газы

Осмотрите двигатель сверху и снизу. Синий дым, сильные картерные газы, свежая мойка и герметик могут скрывать дорогой ремонт.

8. Проверьте жидкости

Оцените уровни и состояние масла, охлаждающей и гидравлической жидкости. Эмульсия, запах топлива или металлическая пыль требуют диагностики.

9. Сделайте электронную диагностику двигателя

Считайте активные и сохранённые ошибки, фактические моточасы, температуры и давления. Сброшенные перед осмотром ошибки проявятся после работы под нагрузкой.

10. Проверьте трансмиссию во всех режимах

Переключения должны быть без задержек, ударов и пробуксовки. Проверьте движение вперёд и назад, работу блокировок, мостов и редукторов.

Рама и несущие конструкции

11. Осмотрите раму на трещины и сварку

Особенно тщательно проверьте зоны крепления стрелы, кузова, подвески, опор и навесного оборудования. Свежая краска может скрывать ремонт.

12. Оцените геометрию и люфты сочленений

Перекосы, неравномерные зазоры и разные следы износа указывают на деформацию или неправильное восстановление.

13. Проверьте пальцы, втулки и навесное оборудование

Поднимите рабочий орган и оцените люфты. Сильный износ пальцев и посадочных мест заметно увеличивает стоимость подготовки к работе.

14. Оцените ходовую часть, шины или гусеницы

Зафиксируйте остаточный ресурс, одинаковость износа и повреждения. Комплект шин или элементы гусеничной тележки могут стоить значительную долю цены машины.

Гидравлика и рабочее оборудование

15. Проверьте шланги, соединения и цилиндры

Ищите запотевания, течи, трещины, повреждение штоков и следы частой замены рукавов.

16. Измерьте давление и производительность насоса

Медленная работа после прогрева, вой насоса и падение усилия под нагрузкой — признаки износа гидросистемы.

17. Проверьте удержание нагрузки

Поднятый рабочий орган не должен быстро опускаться. Просадка указывает на утечки в цилиндрах или распределителе.

18. Проверьте все контуры и режимы

Последовательно включите каждую функцию, навесное оборудование, опоры и дополнительные линии. Не ограничивайтесь демонстрацией одной операции.

Электрика, диагностика и история

19. Осмотрите проводку и аккумуляторы

Самодельные соединения, окисление, следы перегрева и слабый заряд часто вызывают плавающие неисправности.

20. Считайте ошибки всех блоков

Проверьте двигатель, трансмиссию, гидравлику, тормозную систему и телематику. Сопоставьте ошибки с поведением машины.

21. Проверьте освещение и безопасность

Должны работать фары, стоп-сигналы, звуковой сигнал, аварийные системы, ремни, камеры и блокировки безопасности.

22. Сопоставьте пробег и моточасы с износом

Сильный износ органов управления, сиденья, педалей и шарниров при небольших показаниях — повод проверить замену приборной панели или корректировку данных.

23. Запросите историю обслуживания

Счета, заказ-наряды, журналы ТО и данные телематики важнее устного рассказа. Уточните периодичность замен масел и выполненные крупные ремонты.

Испытание и решение о покупке

24. Испытайте технику под реальной нагрузкой

Прогрейте машину и выполните рабочий цикл. Проверьте тягу, тормоза, температуру, гидравлику и отсутствие ошибок после 30–60 минут работы.

25. Посчитайте полную стоимость ввода в работу

К цене добавьте доставку, регистрацию, диагностику, ремонт, расходники, шины, навесное оборудование и простой. Сразу оцените ликвидность будущей перепродажи.

Типичные ошибки покупателей

• Осмотр только прогретой машины.

• Проверка без нагрузки и без достаточного времени работы.

• Ориентация на свежую краску вместо состояния рамы и узлов.

• Игнорирование залогов, лизинга и полномочий продавца.

• Сравнение только цены без расчёта ремонта, доставки и простоя.

• Покупка редкой комплектации без понимания вторичного рынка и запчастей.

Нужна помощь с подбором?

Подберём технику из актуального каталога или у партнёров. Если техника уже найдена у другого продавца — подготовим запрос на предварительные условия лизинга.

titan-38.ru/brief/
+7 950 063-72-56

Материал носит информационный характер. Решение о покупке принимайте после проверки документов, технической диагностики и согласования условий сделки.